2K

Operationel leasinggaranti

Med garantier kan danske eksportører tilbyde udenlandske kunder leasingfinansiering, uden selv at tage hele risikoen. EIFO dækker leasinggivers tab, hvis den udenlandske kunde ikke betaler.

Eksempler på dækning af bankens risiko

Ved finansiering af en **udenlandsk kundes leasing af maskiner eller produktionsudstyr** fra en dansk eksportør.	Når en udenlandsk kunde får **kredit til leasing af færdigproducerede varer** fra en dansk virksomhed.	Garantien kan stilles overfor både **danske og udenlandske leasingselskaber**.
Garantien kan stilles overfor **eksportøren der selv leaser aktivet** ud til sin udenlandske kunde.	Garantien kan stilles overfor **leasingselskab der leaser aktivet** ud til kunde i udlandet.	Garantien kan stilles **overfor bank der leaser aktivet** ud til kunde i udlandet.

Kontakt EIFOs kundecenter: kontakt@eifo.dk | +(45) 31 51 94 21

Formelle krav

1. Skal godkendes som kreditværdig af EIFO.
2. Hjemland skal være omfattet af EIFOs garantiordning.
3. Skal ønske at modtage kredit for placering af konkret ordre hos eksportør.
4. Betaler garantipræmie samt omkostninger og renter til banken.

Rammer og vilkår

Facilitetsstørrelse
Ingen maksimumsgrænse.

Dækning
EIFO dækker op til 90% af leasingaftale mod min. 15% forudbetaling ex. Skrapværdi.

Dansk økonomisk interesse
En forretning der er omfattet af en leasinggaranti skal opfylde de generelle krav til dansk økonomisk interesse.

Rente
Prissætning fastsættes på baggrund af landerisiko, kreditrisiko og løbetid ud fra EU- og OECD's minimumspræmier. Se link til præmieberegner på EIFO.dk for at beregne præmie.

Løbetid
Kredittiden er mellem 181 dage og 5 år.

Erklæringer og sikkerheder
Du skal skrive under på, at arbejdet udføres på en miljømæssig og socialt forsvarlig måde. Derudover kræves dokumenter fra leasinggiver og evt. Leasingtager.

Kreditbehandling
Køber skal være kreditværdig. Du kan få en forhåndsgodkendelse af din kunde hos os og bruge finansiering som et ekstra salgsargument.