



Sikkerhed for dine internationale aktiviteter

Lad EIFO tage risikoen, når du eksporterer eller etablerer dig i udlandet, og få sikkerhed for dine betalinger og investeringer.

Sikkerhed for dine internationale aktiviteter

Nogle gange skal man tage chancer for at blive en succesfuld virksomhed. Men det betyder ikke, at man behøver tage unødige risici. Når du handler med udlandet eller etablerer et datterselskab i udlandet, er det afgørende at beskytte sine betalinger og investeringer mod uforudsete hændelser. EIFO tilbyder forsikringsløsninger, der giver dig tryghed og sikrer, at du kan fokusere på at vækste din forretning internationalt uden at skulle bekymre dig.

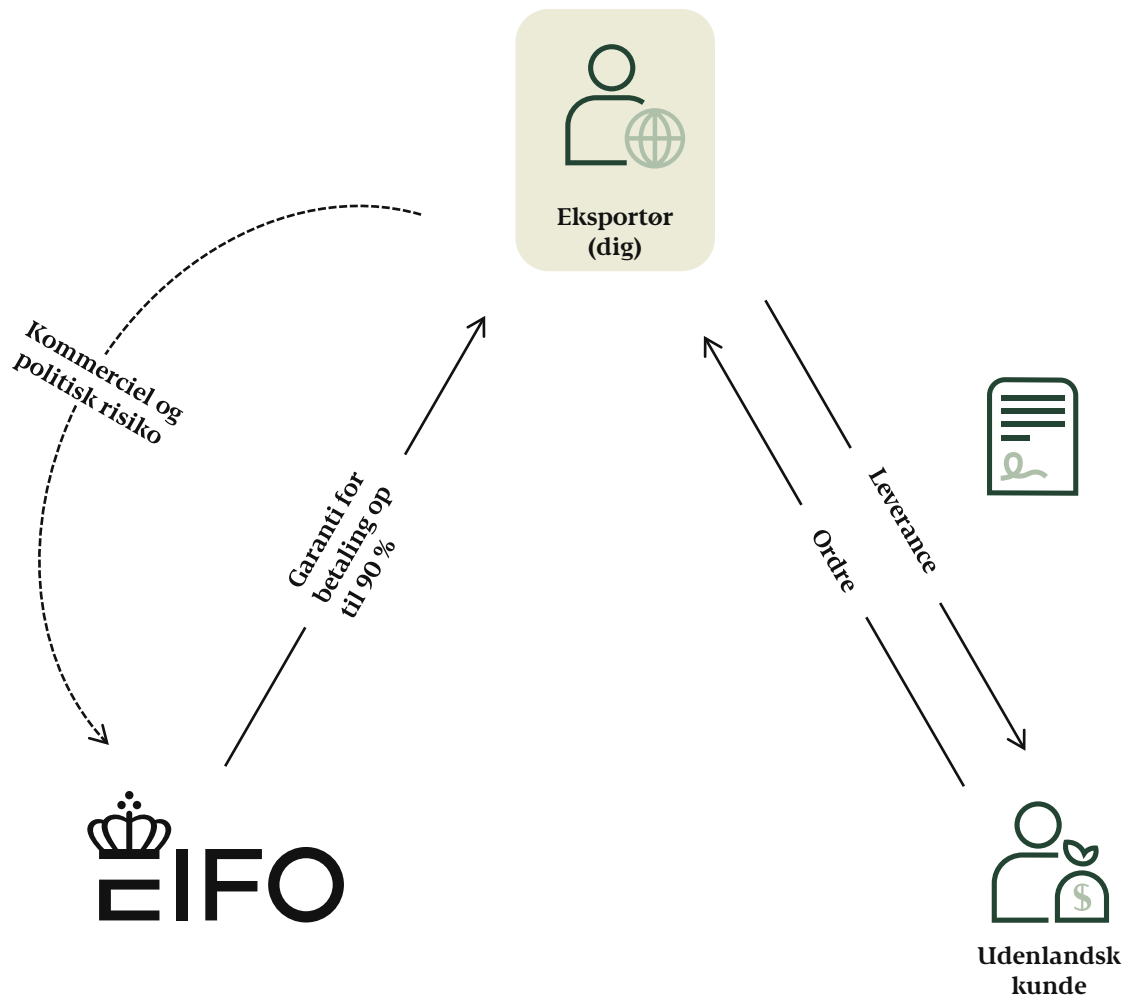
Sådan virker det

Når du vælger at forsikre dig gennem EIFO, får du en omfattende dækning, der beskytter dig mod både kommercielle og politiske risici. Det kan både være risici knyttet til konkrete **eksportordrer**, fx at du gerne vil have dækket dine tab, hvis din kunde pludselig går konkurs, eller hvis du bliver forhindret i at levere på grund af importforbud, valutarestriktioner eller uroligheder i landet.

Det kan også være risici knyttet til **investeringer**, du har lavet i udlandet, fx hvis dit datterselskab bliver nationaliseret eller hvis du ikke kan hente et udbytte hjem. Hvis tingene ikke går som planlagt, dækker EIFO en stor del af din risiko.

EIFO gør det sikkert at handle med kunder og etablere sig i udlandet, selv om love, regler og forretningskultur i andre lande er vidt forskellige fra de danske, og selv om mange lande er præget af økonomisk og politisk usikkerhed. Kontakt os for at få mere at vide om pris, dækning og vilkår i de forskellige løsninger, vi tilbyder.

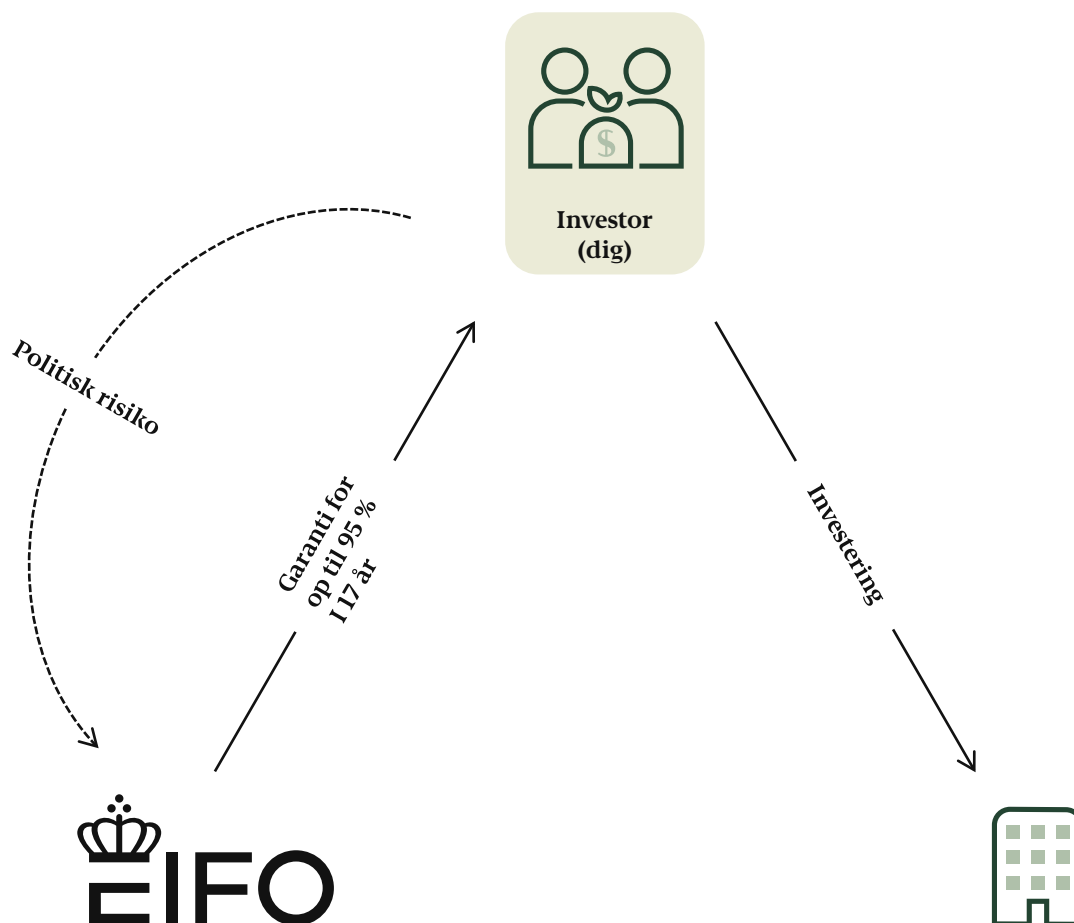
Figur 1: Forsikring af eksportordrer



Fordelene ved at forsikre dine eksportordrer

- › **Vi erstatter dit tab:** Hvis du bliver forhindret i at gøre en eksportordre færdig og få pengene for den, fx fordi din kunde går konkurs og ikke kan eller ikke vil betale for leverancen, dækker vi dit tab. Der kan også ske noget politisk i det pågældende land, der går, at du ikke kan levere din vare eller få betaling ud af landet. Forsikringen dækker fx arbejdskapital, der er bundet i allerede producerede varer, som du endnu ikke har leveret, og udgifter til at få udstyr og maskiner afmonteret og fragtet hjem.
- › **Vi dækker hele forløbet:** Forsikringen dækker i hele eksportordrens levetid, fra kontrakten indgås over produktion af ordren og frem til kunden har betalt for leverancerne.
- › **Du kan sælge til usikre markeder:** Når du forsikrer dig hos os, fjerner du en stor del af kreditrisikoen på kunden, og derfor kan du tillade dig at byde på eksportordrer på usikre markeder, hvor du ellers ville afholde dig fra at gøre forretninger. Det kan være lande, hvor der fx er risiko for uroligheder eller for at myndigheder indfører forhindringer for samhandel.

Figur 2: Forsikring af investeringer i udlandet



Fordelene ved at forsikre dine investeringer i udlandet

- › **Sikkerhed for din investering:** Investeringer i udenlandske datterselskaber kan være nervepirrende i usikre markeder. Med en forsikring af din investering dækker vi størstedelen af din risiko for tab på investeringer, fx hvis din fabrik bliver ramt af borgerkrig, ekspropriation eller nationalisering. Eller hvis du ikke kan få penge ud af landet af politiske årsager.

Vi kan både forsikre investeringer før og efter, de er foretaget. Det betyder, at du kan bruge vores forsikring til at ekspandere i lande, du normalt ville undgå, men også at du kan forsikre et allerede etableret datterselskab, hvis vi kan godkende risikoen.

Nemmere at få bankfinansiering: EIFO overtager risikoen for, at politiske forhold gør det vanskeligt eller umuligt at drive virksomhed. Det betyder, at din bank vil være mere tilbøjelig til at give dig den finansiering, der skal til for at kunne investere.

Processen

Afklaring

1. Du skal levere en eksportordre eller etablere et datterselskab i udlandet og har behov for at afdække din risiko.
2. Du kontakter EIFO, og vi vurderer din eksportordre eller dit investeringsprojekt. Ved eksportordrer kigger vi på din kundes kreditværdighed, miljøforhold, leverancerne mm, og i investeringsprojekter kigger vi især på de politiske forhold i det pågældende land.

Tilbud

3. Hvis vi vil dække forretningen, sender vi dig et tilbud med indikation på dækning, betingelser og præmie.
4. Vi forhandler de endelige betingelser, når projektet er på plads.

Forsikring

5. Vi udsteder en forsikring til dig. Hvis det er en eksportordre, kalder vi det en kontraktgaranti. Med en kontraktgaranti kan du gå i gang med at levere og vide, at din ordre er forsikret mod kommercielle og politiske risici. Hvis det er et investeringsprojekt, kalder vi det en investeringsgaranti, og nu er din investering sikret mod politiske risici.

Tre praktiske spørgsmål

Hvad koster det?

Det er gratis at få rådgivning hos EIFO. Det er også gratis at få et tilbud på en løsning.

EIFO opkræver en præmie for at forsikre din eksportordre eller dit investeringsprojekt. Ved eksportordrer er det risikoen på køberens kreditværdighed, landet og kredittiden, der bestemmer præmien. Præmien betales for hele perioden up-front.

I investeringsprojekter er det alene de politiske forhold i landet, der bestemmer risikoen og præmien. Præmien opkræves årligt, så længe forsikringen er gældende, og kan ændre sig løbende.

Hvad kræver det?

Eksportordrer

Du skal være eksportør.

EIFO skal acceptere risikoen på din køber.

Din virksomhed skal være med til at skabe økonomisk vækst i Danmark

Du skal skrive under på, at arbejdet med ordren foregår på en miljømæssig og social forsvarlig måde.

Hvis din kunde ikke kan eller ikke vil betale, skal dit krav over for kunden dokumenteres ved endelig dom, inden EIFO kan erstatte dit tab.

Investeringsprojekter

Investeringen skal være en naturlig del af din virksomheds ekspansion.

Din virksomhed skal være med til at skabe økonomisk vækst i Danmark.

EIFO skal acceptere risikoen i landet.

Hvad kan du gøre?

Du kan besøge www.eifo.dk og læse mere om sikkerhed for dine internationale aktiviteter.

Du kan kontakte en af EIFOs rådgivere for at drøfte mulighederne.

Du kan ansøge via EIFOs kundeportal eifo.dk

Om EIFO

EIFO er Danmarks Eksport- og Investeringsfond, og vi er med hele vejen - fra at tænde gnisten hos Danmarks iværksættere til at åbne døre for danske virksomheders globale forretninger. Med langfristet finansiering og risikodækning er vi en drivkraft og katalysator for nye projekter og forretninger mellem danske virksomheder og deres partnere over hele verden. EIFO har mere end 5.000 kunder og et samlet forretningsomfang på omkring 150 mia. kr. Med risikovillig finansiering baner vi vejen for dem, der tør tænke større.