

Køberfinansiering

Med køberfinansiering kan danske eksportører tilbyde udenlandske købere kredit, uden selv at tage risikoen. EIFO dækker bankens tab, hvis den udenlandske køber ikke betaler.

Bemærk: Eksemplet er med udgangspunkt i SMV-Garantien*



Formelle krav

- 1 Køber skal godkendes som kreditværdig af EIFO
- 2 Købers hjemland skal være omfattet af EIFOs garantiordning
- 3 Køber skal ønske at modtage kredit for placering af konkret ordre hos eksportør
- 4 Køber betaler garantipræmie samt omkostninger og renter til banken

Eksempler på dækning af bankens risiko

Ved finansiering af en udenlandsk købers **køb af maskiner eller produktionsudstyr** fra en dansk eksportør

Når en udenlandsk køber får kredit til **køb af færdigproducerede varer** fra en dansk virksomhed

Finansiering af **anlægsopførelse** udført af en dansk eksportør for en udenlandsk kunde

Ved salg af danske **IT-løsninger og softwarelicenser** til en udenlandsk køber med betalingsaftale

Ved finansiering af en udenlandsk købers **køb af rådgivningsydelser** fra en dansk eksportør

Ved **projektbaserede leverancer** fra en dansk eksportør, hvor produktionstid og kompleksitet er lang

Rammer og vilkår



Facilitetsstørrelse

Op til 25.000.000 DKK.



Dansk økonomisk interesse

En forretning der er omfattet af en eksportkredit, skal opfylde de generelle krav til dansk økonomisk interesse.



Rente

Prissætning fastsættes på baggrund af landerisiko, kreditrisiko og løbetid ud fra EU- og OECD's minimumspræmier. Se link til præmieberegner på EIFO.dk for at beregne præmie.



Løbetid

Kredittiden er mellem 181 dage og 5 år.



Erklæringer og sikkerheder

Du skal skrive under på, at arbejdet udføres på en miljømæssig og socialt forsvarlig måde. Derudover kræves dokumenter fra banken og eksportøren.



Kreditbehandling

Køber skal være kreditværdig. Du kan få en forhåndsgodkendelse af din kunde hos os og bruge finansiering som et ekstra salgsgargument.