



Export &
Investment Fund
of Denmark

Фінансові рішення в Україні

Пропозиція від Експортно-
інвестиційного фонду Данії (EIFO)



EIFO — це експортно-кредитне агентство Данії. EIFO може надавати фінансування на комерційних та напівкомерційних умовах для здійснення експорту та інвестицій в Україну з метою відновлення критичної інфраструктури, розвитку приватного сектору та економіки України.

- › EIFO надає фінансування на комерційних умовах приватним українським компаніям для здійснення експортних закупівель в Данії та покриття пов'язаних з цим проектних витрат закупників.
- › EIFO надає грант у розмірі 40% державним установам України для здійснення експортних закупівель в Данії та покриття пов'язаних з цим проектних витрат закупників.
- › EIFO гарантує мінімізацію ризиків данських експортерів при інвестуванні в Україну та зменшення їхніх збитків під час будівництва.
- › EIFO надає кредити та гарантії данським компаніям, які ведуть бізнес в Україні.

Фінансові рішення EIFO функціонують у формі кредитно-гарантійної схеми за підтримки Уряду Данії.

Таким чином, EIFO забезпечує фінансування експортних закупівель у Данії українськими приватними компаніями та державними установами на привабливих умовах, покриває відповідні проектні витрати та зменшує фінансові ризики для данських компаній, що інвестують в Україну.

Уряд Данії виділив 955 мільйонів євро на проектну діяльність EIFO в Україні після повномасштабного вторгнення Росії. EIFO вже надав низку кредитів та гарантій в Україні у 2023-2025 роках, зокрема такі фінансові рішення: Контрактна гарантія, Інвестиційна гарантія, Кредитна гарантія постачальника та кредити EIFO. Наразі EIFO працює над проектами, що передбачають інші фінансові рішення, а також над наданням короткострокових гарантій приватних кредитних страхових компаній для експорту в Україну.

EIFO закликає українських закупників разом з їхніми данськими колегами звертатися до EIFO для обговорення потенційних нових проектів, а також виявляти зацікавленість у фінансуванні та наданні гарантій.



Контакти EIFO

За детальною інформацією звертайтеся до EIFO за електронною адресою ukrainefond@eifo.dk або до Фінансового директора/Консультанта EIFO у Києві: Kaare Andreasen (ksa@eifo.dk)

Детальніше див.

www.eifo.dk/en/ukraine

Фінансові рішення EIFO

EIFO пропонує фінансові рішення, перелічені нижче, з висвітленням деяких положень та умов, які представлені на наступних сторінках

Фінансування для українських закупників

Фінансування з грантовою складовою до 40 % для державних закупників

EIFO надає державним закупникам грантову складову до 40 %. Решта позики надається на комерційних умовах. Грант можна використовувати в поєднанні з усіма фінансовими рішеннями, переліченими нижче.

Прямий кредит від EIFO для приватних українських компаній

EIFO надає кредити приватним закупникам в Україні на комерційних умовах.

Кредитні гарантії закупникам з покриттям ризиків з боку EIFO

Банкам, які надають кредити державним і приватним закупникам в Україні, EIFO надає гарантію з покриттям політичних та комерційних ризиків.

Кредитні гарантії постачальника з покриттям ризиків з боку EIFO

Данським експортерам, які пропонують кредити постачальників українським закупникам, EIFO надає гарантію з покриттям політичних та комерційних ризиків до 100%.

Лізингові гарантії з покриттям ризиків з боку EIFO

Данським експортерам, які надають продукцію в лізинг українським компаніям та державним організаціям, EIFO надає гарантію з покриттям політичних та комерційних ризиків до 100%.

Короткострокові та довгострокові акредитиви з покриттям ризиків з боку EIFO

Банку-акцептанту українського акредитива EIFO надає гарантію з покриттям політичних та комерційних ризиків до 100%.

Кредити та гарантії для проєктного фінансування з покриттям ризиків з боку EIFO

Банкам, які надають кредити компаніям спеціального призначення з метою фінансування проєктної діяльності, EIFO надає кредити або гарантії з покриттям політичних та комерційних ризиків до 100%.

Гарантії для данських експортерів

Інвестиційні гарантії з покриттям ризиків з боку EIFO
EIFO надає гарантію з покриттям політичних ризиків данських інвесторів в Україні до 100%, включаючи ризик воєнних збитків.

Контрактні гарантії з покриттям ризиків з боку EIFO
EIFO покриває до 100% політичних і комерційних ризиків данських експортерів під час періоду будівництва.

Гарантовані облігації з покриттям ризиків з боку EIFO
Данським та українським компаніям, які випустили гарантовану облігацію, EIFO надає гарантію з покриттям політичних та комерційних ризиків до 100%.

Короткострокові гарантії приватних кредитних страхових компаній з покриттям ризиків з боку EIFO
EIFO надає приватним страховим компаніям 100% гарантію, якщо страхові компанії покривають короткострокові кредити данського експортера українським закупникам в межах кредитного періоду до 180 днів.

Фінансування для данських експортерів

EIFO надає кредити та гарантії данським компаніям у більшості галузей промисловості та на всіх етапах їх розвитку.

Данські компанії можуть отримувати позики безпосередньо від EIFO або EIFO може видати гарантію, яка полегшує отримання позики від банку.
<https://www.eifo.dk/en/our-solutions/loan-financing/>

Передумови для отримання фінансування від EIFO

EIFO може запропонувати ряд фінансових рішень приватним та державним українським закупникам і данським експортерам за умови виконання ряду попередніх умов, зокрема:

- › Позичальником є державне або приватне підприємство в Україні.
- › Фінансування для українських державних підприємств охоплює проекти у сфері критичної інфраструктури.
- › Фінансування для українських приватних підприємств охоплює проекти, які сприяють розвитку приватного сектору та економіки України.
- › Данська складова має бути не менш ніж 30% від суми фінансування.
- › Власний капітал позичальника повинен щонайменше втричі перевищувати суму кредиту. Позичальник повинен надати перевірену аудитором фінансову звітність за останні п'ять років.
- › Данський експортер повинен заповнити та подати Заявку на участь у програмі державних кредитів та гарантій EIFO.

Пріоритетні критерії для фінансування EIFO

При прийнятті рішення щодо вибору проектів для фінансування, рішення EIFO ґрунтуватиметься на низці критеріїв, зокрема:

- › Зрілість проекту
- › Економічні інтереси Данії
- › Досвід роботи у сфері торгівлі та фінансів із західними країнами
- › Кредитний ризик
- › Ризик воєнних збитків

Гарантії EIFO покривають політичні та комерційні ризики

Гарантії EIFO покривають політичні ризики, включаючи збитки внаслідок воєнних дій. Гарантії EIFO також можуть покривати комерційні ризики, але це не є обов'язковою умовою.

Період ризику

Залежно від обставин, фінансування EIFO може охоплювати період ризику, що складається з періоду перед відвантаженням плюс кредитний період тривалістю до 15 років. Термін кредитування може становити до 22 років для проектів у сфері відновлюваної енергетики та водних ресурсів.

Міжнародні правила

- › Екологічні та соціальні аспекти – EIFO дотримується стандартів діяльності МФК та Принципів Екватора.
- › Операції повинні відповідати міжнародним правилам, що застосовуються до експортно-кредитних агентств.

Покриття ризиків з боку EIFO від вартості експортного контракту

EIFO може профінансувати або гарантувати до 100% загальної вартості експортного контракту на проект, включаючи поставки від інших суб'єктів господарювання. EIFO вимагає від закупника мінімального авансового платежу в розмірі 15% від вартості контракту.

Кредити та гарантії EIFO можуть покривати кредити, що включають:

- › Імпорт з Данії на суму, еквівалентну щонайменше 30% від суми кредиту.
- › Імпорт з інших країн.
- › Місцеві витрати в Україні можуть становити до 50% від загальної вартості імпорту.
- › Відсотки під час будівництва та плата за надання гарантії можуть бути включені до суми кредиту та гарантійного покриття від EIFO.

Місцеві витрати

Фінансування EIFO може включати місцеві витрати в Україні в розмірі до 50% від загальної вартості імпорту, що покривається фінансуванням від EIFO.

Валюта

Залежно від транзакції, фінансування EIFO може бути надане в євро, доларах США та інших твердих валютах.

Передоплата

- › Приватні закупники повинні сплатити авансом щонайменше 15% від вартості експортного контракту.
- › Державні закупники, які отримують грантові кошти, можуть використати частину гранту для здійснення передоплати у розмірі 15 % від вартості експортного контракту.

Порядок дій

- › Початковий діалог з EIFO.
- › Подання «Висловлення зацікавленості» до EIFO на електронну адресу ukrainefond@eifo.dk.
- › Скринінговий комітет EIFO раз на місяць відбирає проекти, за якими буде продовжено роботу.
- › Команда управління проектами EIFO проводить аналіз кредитоспроможності, ESG та KYC і подає транзакцію для ухвалення рішення.
- › Кредитний комітет EIFO раз на місяць ухвалює рішення щодо поданих транзакцій.
- › Документація щодо кредитної та/або гарантійної угоди подається заявникам.