

Kontraktgaranti

En kontraktgaranti er en forsikring, der dækker dit tab, hvis du i forbindelse med en ordre bliver forhindret i at gøre det færdigt og få pengene for det.



Formelle krav

- 1 Du skal være eksportør og være med til at skabe vækst i Danmark
- 2 EIFO skal acceptere købers risikoprofil
- 3 Arbejdet med ordren skal foregå på en miljømæssig og social forsvarlig måde
- 4 Mulighed for endelig retslig afgørelse i tilfælde af tvister mellem dig og køber

Eksempler på dækningsformål

Dækning af risici ved **levering af varer eller ydelser til udlandet** – fx ved politisk ustabilitet el. betalingsmislighold

Dækning af tab ved **annullering af ordre** efter produktionen er igangsat eller omkostninger er afholdt

Forsikring af hele leverancekæden, så virksomheden er dækket, selv hvis kun dele af ordren er gennemført

Dækning af **udgifter til at tilbageføre eller hjemtage udstyr**, hvis en handel går i stå

Beskyttelse mod tab som følge af **pludselige eksportrestriktioner**, handelsblokader eller politiske uroligheder i kundens land

Dækning af tab ved **manglende betaling** fra udenlandsk kunde

Rammer og vilkår



Facilitetsstørrelse

Ubegrænset.



Risikoperiode

Over 180 dage.



Præmie

Prissætning fastsættes på baggrund af landerisiko, kreditrisiko og løbetid ud fra EU- og OECD's minimumspræmier. Se link til præmieberegner på EIFO.dk for at beregne præmie.



Administrationsgebyr

1.125 dkk i EU på kontrakter under 2 år.



Løbetid

Projektets løbetid.



Garantiprocent (af dit tab)

Op til 90%



Dækning

Dit tab på eksportforretninger som følge af politiske eller kommercielle risici.