

Green Accelerator

Sådan får du tilskud til modning af grønne eksportprojekter

Hvis du har planer om et grønt eksportprojekt, men er stødt på barrierer i forhold til at få det realiseret, så kan du nu søge tilskud til modning hos Green Accelerator.

For at kunne søge og opnå tilskud til modning af dit projekt skal projektet, din projektansøgning og du som ansøger opfylde en række krav. Her får du overblik over de vigtigste krav, så du kan danne dig et hurtigt indtryk af, om dit projekt kvalificerer til modningsstøtte.

Krav til ansøgere

Støtte gives til grønne projekter

Eksportprojektet skal være grønt, og det kan enten gennemføres i alliance mellem mindst to danske virksomheder - heraf mindst en lille eller mellemstor virksomhed - eller af en enkelt SMV-virksomhed. Alliancemuligheden skyldes et ønske om at stimulere til samarbejde og innovation mellem flere danske virksomheder.

Krav til virksomhederne

Alle virksomheder, der ansøger, skal have været registreret i Danmark i minimum tre år og beskæftige, hvad der svarer til mindst fem fuldtidsansatte i det seneste regnskabsår. Desuden skal den ledende virksomhed i alliancen (eller en SMV-virksomhed, der søger alene) have en omsætning på minimum 10 mio. DKK og eksport på minimum 5 mio. DKK i det seneste regnskabsår.

Omfang af støtte og eget bidrag fra ansøger

Tilskuddet ydes i henhold til EU's "De Minimis"-regler, som tillader, at hver deltagende virksomhed får tilskud op til EUR 300.000, forudsat at virksomheden ikke har opbrugt sit "De Minimis"-budget gennem andre tilskud. For at sikre ejerskab til projektet skal virksomhederne selv bidrage med en procentdel af budgettet. For alliancer er eget bidraget 20 %, mens det for enkeltvirksomheder er 30 %. Støtten tildeles som refusion af afholdte udgifter ved afslutningen af projektaktiviteterne på basis af påtegning fra virksomhedens egen revisor.

Krav til projektet

Projektet skal fremme eksportsalg af grønne løsninger, som defineret i EU's taksonomi for grønne løsninger. Mange typer grønne løsninger kan få støtte som fx:

1. - Løsninger, der hjælper med tilpasning til klimaforandringer
2. - Løsninger, der fremmer transitionen til cirkulær økonomi
3. - Løsninger, der øger beskyttelsen af biodiversitet og økosystemer
4. - Løsninger, der reducerer klimagasser og brugen af fossile brændstoffer
5. - Løsninger, der øger energi- og ressourceeffektivitet
6. - Løsninger, der adresserer fødevarer- og vandknappehed

Hvis din løsning ikke umiddelbart synes grøn, er der stadig mulighed for støtte, hvis det kan demonstreres, at din løsning er grønnere end konkurrenternes, som alternativt kunne blive installeret.

Krav til projektansøgningen

Identificere mangler

I ansøgningen om tilskud skal ansøgerne tydeligt identificere en mangel, en barriere eller en flaskehals, som står i vejen for at opnå en eksportordre, og som skal bearbejdes nærmere og afhjælpes. Barriererne kan fx være i forhold til lovgivning, markedsadgang, teknologigodkendelse, business case, referenceprojekter eller ugunstige lokale opfattelser af ens produkt.

Vise kommercielle muligheder

Projektansøgningen skal illustrere et klart kommercielt sigte og helst have identificeret en eller flere mulige kunder. Projekterne skal sandsynliggøre eksportordrer på mindst 10 gange det ansøgte tilskudsbeløb inden for 2 år efter modtagelse af tilskud

Søg tilskud i Green Accelerator

På [Green Accelerator \(eifo.dk\)](https://eifo.dk) kan du læse mere om kriterierne for tildeling af støtte og finde link til ansøgningsportalen. OBS: Du bør starte planlægningen af projektet før ansøgningsrunden begynder, så du ved hvilke aktiviteter og rådgivere, du vil søge støtte til.