Matchlån

Matchlån er for tidlige startups, som har fået en investering. Med et Matchlån kan EIFO matche investors investering 1:1, dvs. for hver krone din investor investerer, finansierer EIFO én krone mere. Matchlånet er et statsstøttet produkt.

Eksempler på finansieringsformål

Finansiering til **udvikling og validering af MVP**, herunder brugerfeedback og første pilotkunder.	**Kommercialisering af ny teknologi**, herunder opbygning af salgsorganisation og marketingindsats.	**Salg af produkt til internationale markeder** gennem partnerskaber, eksport eller lokal tilstedeværelse.
Finansiering af **pilotsamarbejder med større kunder**, som kan validere teknologien og skabe adgang til nye markeder.	**Opskalering af produktion eller automatisering** for at imødekomme øget efterspørgsel.	**Videreudvikling af software** til at optimere kundeoplevelsen.

Kontakt EIFOs kundecenter: kontakt@eifo.dk | +(45) 31 51 94 21

Kundens karakteristika

1. Er tidlig fase, dvs. har genereret en omsætning på mindre end 3 mio. kr. akkumuleret.
2. Har runway til mindst 12 måneder ved lånets udbetaling og har positiv egenkapital.
3. Er registreret i Danmark og har en forretningsmodel med et dansk afsæt.
4. Har en forretningsmodel eller produkt med innovationshøjde, som kan skaleres.

Rammer og vilkår

Facilitetsstørrelse
500.000-3.000.000 DKK (i særtilfælde kan et Matchlån øges til 5.000.000 DKK).

Etableringsgebyr
0,5 % af lånets hovedstol, dog minimum 10.000 DKK. I tillæg til etableringsgebyret afholder låntager alle omkostninger til tinglysning af virksomhedspantet.

Præmie
CIBOR3 + 5 %. Statsstøttet produkt.

Løbetid
Løbetiden er som udgangspunkt 6 år, dog max 10 år. Der er et indledende 3 års renteoprul og afdragsfrihed.

Exitbonus
5 % af værditilvæksten, beløbsbegrænset til 1x lånets hovedstol.

Medfinansiering
50 % skal komme fra privat investor (1). Investor skal være uden bestemmende indflydelse i virksomheden, have erfaring med investering og viden om innovative forretningsmodeller.

Proces
Processen tager ca. 1 måned, fra startup har fundet sin investor. Processen følger tre steps: 1) Ansøgning, 2) Pitch, 3) Afklaring.

1) Investor kan være en business angel, syndikat, family office, fond eller andre professionelle forvaltere